CAPLE FUNDING GROWTH & OWNERSHIP

Funding Announcement

Caple ondersteunt de groei van een (5de generatie) familiebedrijf gespecialiseerd in schoonmaak, onderhoud en recycling

Caple faciliteert een blanco langjarige groeilening van €550,000 voor de fysieke expansie bij DSDG Groep in Deventer (DSDG). Door de groeiende afvalverwerking en recycling activiteiten was deze uitbreidingsinvestering noodzakelijk.

Opgericht in 1900 wordt DSDG inmiddels gerund door de vijfde generatie van dit familiebedrijf pur sang. Begonnen als schoorsteenvegers is de onderneming inmiddels uitgegroeid tot een gevarieerde dienstverlener in schoonmaak, onderhoud, afvalwerking en recycling. DSDG is met meer dan 300.000 woningen onder contract de Nederlandse marktleider in het schoonmaakonderhoud van dakgoten. Voorts bestaat de groep uit een volwaardig dakdekkersbedrijf en worden wekelijks 40 tot 80 mutatie en renovatie woningen aangepakt. Klanten zijn met name woningbouwcoöperaties en hoofdaannemers.

Naast onderhoud is DSDG actief in gespecialiseerde sloopwerken, afvalverwerking en recycling. Dit bedrijfsonderdeel kent een sterke groei mede dankzij de uitstekende reputatie die DSDG bij haar grote klanten heeft. Daarom is een nieuwe afdeling opgezet voor de in- en verkoop van gebruikte bouwmaterialen met name gericht op de renovatie en mutatie van huurwoningen. Om de verwerkingscapaciteit uit de breiden en het werkkapitaal te optimaliseren was een langjarige blanco financiering nodig. In samenwerking met onze businesspartner Tiehuis Zakelijk Advies is een 8-jarige blanco financiering gearrangeerd die perfect past in de financieringsstructuur van DSDG.

Door de automatisering bij grootbanken vallen sommige MKB-ondernemingen buiten de boot. Met name snelgroeiende dienstverleners vragen maatwerk dat niet altijd meer geleverd kan worden. In dit segment voegen wij als adviseurs veel waarde toe door dit maatwerk samen met alternatieve financiers te leveren. Deze lening voor DSDG met Caple is hier weer een mooi voorbeeld van.

Patrick Tiehuis, Eigenaar Tiehuis Zakelijk Advies

Zogeheten activa lichte snelle groeiers ondervinden problemen bij het vinden van goede financieringsoplossingen. De combinatie van een behoorlijke werkkapitaalvraag en weinig klassieke zekerheden vraagt om kasstroomfinanciering en maatwerk. In het middensegment van het MKB is dit vaak een uitdaging. Samen met onze business partners kunnen wij met de blanco oplossing van BNPP AM veelal in deze gevallen juist wel uitkomst bieden.

Mitras Waumans, Credit Analyst, Caple