

CAPLE

FUNDING
GROWTH &
OWNERSHIP

Funding Announcement



Caple faciliteert samen met NLIvesteert een groeilening voor versterking van het werkkapitaal voor Leebo Intelligente Bouwsystemen B.V. (Leebo)

Caple en NLIvesteert realiseren een langjarige financiering voor Leebo van €750.000 ten behoeve van de verdere groei en versterking van het werkkapitaal. De financiering vormt onderdeel van een strategische herfinanciering om de succesvolle ontwikkeling van het bedrijf voort te zetten.

Leebo maakt prefab (op maat gemaakte) gevelsystemen op basis van lichtmetalen frames. De techniek achter dit lichtgewicht systeem is het zelf ontwikkelde en gepatenteerde Leeframe® concept. Het Leebo gevelsysteem is beter, sneller en lichter dan traditionele gevels en wordt daarom gezien als totaaloplosser voor de meest uiteenlopende gevels. Er zijn al vele projecten succesvol afgerond, waaronder het bekende AFAS Gebouw in Leusden.

De combinatie van een sterk product en een krachtige vernieuwde commerciële aanpak resulteert in een sterke groei van het bedrijf en bijbehorende financieringsbehoefte. Onderdeel hiervan was een herfinanciering waarbij ook historische elementen zijn gestroomlijnd. Aanvullende langjarige financiering in combinatie met een leasing voor in totaal €1.500.000 is de perfecte oplossing gebleken.

Caple en NLIvesteert hebben deze maatwerkfinanciering geleverd. Een oplossing die goed past bij de fase waarin Leebo verkeert, de krachtige en succesvolle groeistrategie van het bedrijf en de bijbehorende financieringsbehoefte.

Herfinanciering van bestaande faciliteiten voor groeiende en ambitieuze bedrijven is niet eenvoudig. Zeker in combinatie met leasing en herfinanciering van aandeelhoudersleningen plus een versterking van het werkkapitaal het is het belangrijk dat de belangen van allen evenwichtig ingepast worden. Door een goede samenwerking tussen Caple, NLIvesteert en Leebo zijn we opnieuw tot een optimale invulling gekomen.

Niels Doorenspleet, Senior Risk Manager, NLIvesteert

Leebo heeft vanaf de overname begin 2021 een snelle groei doorgemaakt. De herfinanciering en gestegen werkkapitaalbehoefte was voor de bank een stap te vroeg. Dit is bij uitstek dus een financiering waarbij onze voorwaartse analyse van de business case en de kwaliteit van ondernemer en onderneming zijn waarde bewijst. Hierdoor hebben we een goed gevoel gekregen bij de bestendigheid van de toekomstige cashflow. Samen met NLIvesteert hebben we dan ook een fraaie maatwerkoplossing kunnen inregelen.

Sander Cornelisse, Credit Officer, Caple B.V.